

# scriptcase

- Demo Online

# Breve demostración- Versión 9.11

## Tabla de contenido

Summary

CHECKLIST ✓

Introduction

    Introduction and Rapport

    Agenda and Unique Value Proposition (PUV)

    Qualification - SPIN (Situation, Problem, Implication, Need)

        Situation (S)

        Problem (P)

        Implication (I)

        Need (N)

Demonstration (Demo) - Initial Validation and Presentation of the Solution

    Brief Project Overview

Project creation

Applications Overview

Grid Application

Chart Application

Menu Application

Conclusion

Provocations:

    Solution Validation and Next Steps

    Commitment Generating Questions

    Question about Decision Makers

    Defining Next Steps - Two Possible Paths

        Path 1: Practical Demonstration Meeting

        Path 2: Follow-up via Email/WhatsApp Only

## **LISTA DE VERIFICACIÓN ✓**

- ( ) VERIFICAR SONIDO, MICRÓFONO Y COMPUTADORA (SI TODO FUNCIONA BIEN Y LA PC TIENE BATERÍA CARGADA, MEJOR SI ESTÁ CONECTADA A LA CORRIENTE).
- ( ) ASEGUARSE DE TENER INSTALADO SCRIPTCASE CORRECTAMENTE Y QUE ESTÉ ACTUALIZADO Y FUNCIONANDO.
- ( ) TENER UN PLAN B: PREPARAR UN ENTORNO DE RESPALDO CON SCRIPTCASE INSTALADO Y FUNCIONANDO POR SI SURGE UN PROBLEMA INESPERADO EN EL ENTORNO ONLINE.
- ( ) VERIFICAR SI LA BASE DE DATOS ESTÁ ORGANIZADA Y FUNCIONA COMO SE PLANIFICÓ.
- ( ) CONSULTAR LA LISTA DE CLIENTES Y BUSCAR INFORMACIÓN SOBRE EL CLIENTE EN LA BASE DE NETMAKE, AGENDA Y LICENCIAS. SI NO ESTÁ REGISTRADO, BUSCAR INFORMACIÓN SOBRE LA EMPRESA EN INTERNET.
- ( ) ENVIAR UN EMAIL O CONTACTAR A LOS PARTICIPANTES POR TELÉFONO CON ANTELACIÓN PARA CONFIRMAR EL INICIO DE LA PRESENTACIÓN (ENTRE 20 Y 30 MINUTOS ANTES).
- ( ) GRABAR LA PRESENTACIÓN Y ENVIAR EL VIDEO A LOS PARTICIPANTES AL FINAL, JUNTO CON UN EMAIL DE AGRADECIMIENTO PERSONAL.
- ( ) AGENDAR EN EL ADMIN LA PARTICIPACIÓN DEL CLIENTE EN LA PRESENTACIÓN.

### **Consejos:**

- - Realiza la presentación en un entorno tranquilo y silencioso.
- - Informa a las personas presentes sobre la presentación y coloca un cartel en la puerta indicando que está en curso para evitar interrupciones.
- - Revisa los sonidos del teléfono y las notificaciones de la computadora. Pon todo en silencio, modo avión o apaga los dispositivos.
- - Usa una pestaña de incógnito para la demo y así evitar exponer información personal en tu computadora, como sitios visitados, accesos directos o fotos.
- - Mantén una buena postura y presentación. Aunque sea una presentación online, es importante transmitir la sensación de una reunión presencial.
- - Verifica la iluminación del entorno.
- - Enciende la cámara para generar empatía con el cliente.
- - Infórmate sobre el cliente y dirígete a él por su nombre durante la introducción. Si hay más de una persona presente, usa la tercera persona ("el desarrollador") o la segunda persona del plural ("nosotros"), incluyéndote como desarrollador. Evita la impersonalidad o la robotización.
-

## **Introducción**

<https://www.canva.com/design/DAGUZLzEJXM/E82h9mXsjHOMtlbu2gqjKw/edit>  
Slides

## **Presentación y comunicación**

"Hola, [Nombre]. ¿Cómo estás? Me alegra que te unas a nuestra reunión hoy. Antes de empezar, me gustaría saber más sobre cómo llegaste a nosotros y qué tan familiarizado estás con Scriptcase. ¿Qué desafíos enfrentas? ¿Estás tratando de resolverlos?"

[Espera una respuesta y crea una conexión basada en lo que se mencione.]

## **Agenda y Propuesta de Valor Única (PUV)**

"¡Perfecto! Voy a dividir esta reunión en dos partes. Primero, quiero entender más sobre tu contexto y necesidades. Luego, exploraremos cómo Scriptcase puede ayudar a acelerar el desarrollo de tu equipo y aumentar la productividad y eficiencia. ¿Te parece bien?"

[Espera confirmación.]

"Scriptcase es una plataforma Low-Code que reducirá el tiempo que dedicas a crear aplicaciones web/móviles como formularios, reportes, gráficos, paneles de gestión, etc.

Ayuda a desarrollar sistemas web completos Y incorpora inteligencia empresarial dentro de las aplicaciones. Scriptcase lo hace de forma muy rápida y es muy fácil de usar.

Scriptcase lleva más de 25 años en el mercado y es utilizada en todo el mundo por una comunidad grande y activa de desarrolladores, que incluye desde individuos y pequeñas empresas hasta instituciones educativas, organismos públicos y grandes corporaciones.

Voy a hacerte algunas preguntas rápidas para discutir cómo esto se aplica a tu contexto."

## **Calificación - SPIN (Situación, Problema, Implicación, Necesidad)**

### **Situación (S)**

- - "¿Cómo está organizado hoy tu equipo de desarrollo? ¿Cuántas personas se enfocan en desarrollar nuevas funcionalidades, personalizaciones y aplicaciones?"
- - "¿Qué sistemas y tecnologías utilizas actualmente para el desarrollo? ¿Usan soluciones internas, frameworks o plataformas low-code?"
- - "¿Suelen desarrollar nuevas aplicaciones o la mayor parte de su trabajo se centra en personalizar y mantener sistemas existentes? ¿Cuáles son las principales demandas de desarrollo hoy en día?"

### **Problema (P)**

- - "¿Qué desafíos enfrenta tu equipo actualmente en el desarrollo de aplicaciones? Por ejemplo, ¿tienen problemas con la velocidad de entrega, dobre trabajo o falta de integración entre equipos?"
- - "¿El desarrollo interno ha podido mantenerse al día con las demandas del negocio, o el equipo siente que siempre está corriendo para ponerse al día?"
- - "¿Cuánto tiempo, en promedio, tarda tu equipo en desarrollar y entregar una nueva aplicación o funcionalidad?"
- - "¿Cómo afecta la complejidad del código y el mantenimiento al tiempo de entrega del proyecto o a la escalabilidad de las aplicaciones que desarrollan?"

### **Implicación (I)**

- - "Si estos desafíos persisten, ¿cómo podrían afectar el crecimiento del equipo de TI o la entrega de valor?"
- - "¿El retraso en la entrega de nuevos sistemas o funcionalidades impacta a tus clientes finales? ¿Y cómo afecta esto al time-to-market de los productos?"
- - "Mencionaste que el equipo está sobrecargado. ¿Cómo impacta esto en el presupuesto del equipo y en los plazos de los proyectos?"

### **Necesidad (N)**

- - "Si pudieras adoptar una solución que optimice el desarrollo, reduzca el tiempo de entrega y requiera menos esfuerzo del equipo, ¿cómo transformaría esto tu día a día?"
- - "Con una herramienta que facilite el desarrollo en PHP y reduzca la carga de código, ¿qué tipo de mejoras en productividad esperas que vea tu equipo?"
- - "¿Cómo ves el impacto de una plataforma low-code para resolver estos problemas? ¿Qué representaría esto en términos de tiempo ahorrado y flexibilidad para tu equipo?"

### **Demostración (Demo) - Validación Inicial y Presentación de la Solución**

Muestra cómo Scriptcase facilita el inicio del desarrollo, enfocándose en la agilidad.

"Antes de mostrar Scriptcase paso a paso, me gustaría validar contigo: ¿utilizas un sistema similar o estás desarrollando algo relacionado con los proyectos que Scriptcase puede ofrecer? Puedo mostrarte un ejemplo completo de un proyecto terminado, con resultados de

tiempo de desarrollo y costos asociados, para tener una visión más clara de lo que es posible entregar con nuestra plataforma."

## **Resumen Breve del Proyecto**

"Basado en lo que mencionaste sobre el tipo de sistemas y aplicaciones que desarollas, te mostraré un ejemplo de un proyecto completo que sigue una lógica similar. Este proyecto involucra [ejemplo relacionado con leads] y fue desarrollado con Scriptcase, ahorrando [datos de tiempo] en desarrollo y reduciendo los costos de mantenimiento en [datos de costos]. Te mostraré cómo se hizo paso a paso."

"[abre la 101-páginas y usa la versión en línea para la demostración]"

<https://www.scriptcase.net/101/>

"Durante esta demostración, te mostraré cómo crear un proyecto y desarrollar rápidamente aplicaciones utilizando las herramientas, plantillas y casi sin código que ofrece Scriptcase.

Es muy sencillo instalar y probar Scriptcase.

Puedes usarlo de forma gratuita durante 20 días en el entorno que elijas (en línea o local). También puedes contar con nuestro soporte técnico para ayudarte a dar tus primeros pasos.

Vamos a usar una versión en línea para mostrar algunos ejemplos."

"[usa el correo electrónico del cliente para iniciar la demostración]"

"Entonces vemos la pantalla de inicio de sesión de Scriptcase.

Podemos ver que Scriptcase se ejecuta en cualquier navegador, sin importar el sistema operativo utilizado, solo requiriendo un servidor web configurado para PHP.

Scriptcase permite que varios desarrolladores trabajen simultáneamente desde un navegador web. Su interfaz está traducida a varios idiomas. Elijamos nuestro idioma e iniciemos sesión."

## **Pantalla de inicio**

[Mostrar rápidamente la pantalla del proyecto y hablar sobre la licencia Enterprise y la posibilidad de múltiples usuarios]

No olvides mencionar el soporte durante la prueba + la posibilidad de acceso remoto para ayudar con problemas técnicos.

Scriptcase trabaja con el concepto de un proyecto, que es un conjunto de una o más aplicaciones. Dentro del proyecto, definiremos opciones que estarán disponibles para todas las aplicaciones, como bibliotecas, macros, valores predeterminados, plantillas, etc. Esto ayudará a acelerar el desarrollo y facilitar el mantenimiento de lo que se crea.

### **Creación del proyecto**

Creación rápida sin tardar demasiado en explicar.

[hemos creado un nuevo proyecto]

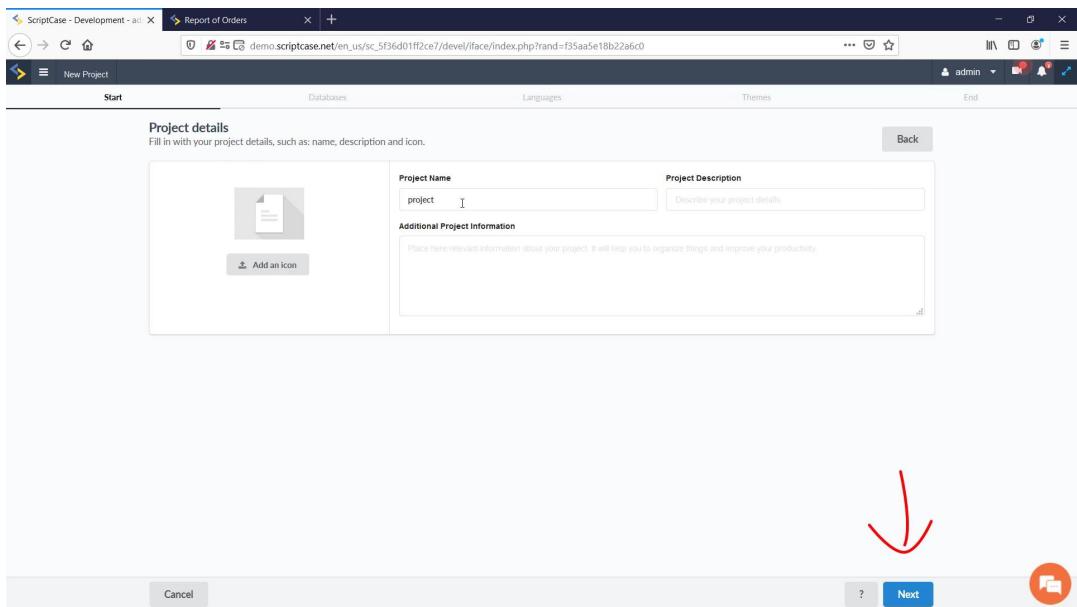
Al crear un proyecto, podemos seleccionar un proyecto de ejemplo para descargar, que puede servir como base para desarrollar otros proyectos. Estas plantillas de proyecto están abiertas a la personalización. Scriptcase no solo entrega las aplicaciones, sino también el proyecto de base de datos.

Para nuestro ejemplo, crearé un proyecto en blanco. En el caso del proyecto en blanco, puedes conectarte con tu base de datos relacional y utilizar sus datos.

[Elegiremos crear un proyecto en blanco]

Para nuestro ejemplo, crearé un proyecto en blanco. En el caso del proyecto en blanco, puedes conectarte a tu base de datos relacional y usar sus datos.

"[ponemos el nombre según el cliente; si hay más de un cliente, puedes poner demo+fecha (ejemplo: demo28feb). No agregues una imagen del ícono ni descripción para ser más rápido. Solo explica la posibilidad.]"



Si la demostración es para un cliente grande, como una empresa, separa el logotipo de la empresa del cliente antes de la presentación, súbelo a una ubicación fácil de encontrar en la base de datos de imágenes y agrégalo al proyecto en este paso.

## Paso 2 - Base de datos:

Scriptcase creará aplicaciones basadas en las tablas de tu base de datos. Conectaremos Scriptcase y las bases previamente configuradas dentro de tu base de datos. Las aplicaciones se crearán a partir de estas tablas y se personalizarán de acuerdo con las necesidades de desarrollo con la ayuda de las herramientas de Scriptcase.

Para nuestro proyecto de demostración, utilizaremos la base de datos de ejemplo.

[hemos seleccionado la base de ejemplo]

Cada base de datos tiene configuraciones específicas. Nuevamente, menciona que el soporte está disponible para ayudar con este paso vital de importación de datos.

### Paso 3 - Idiomas

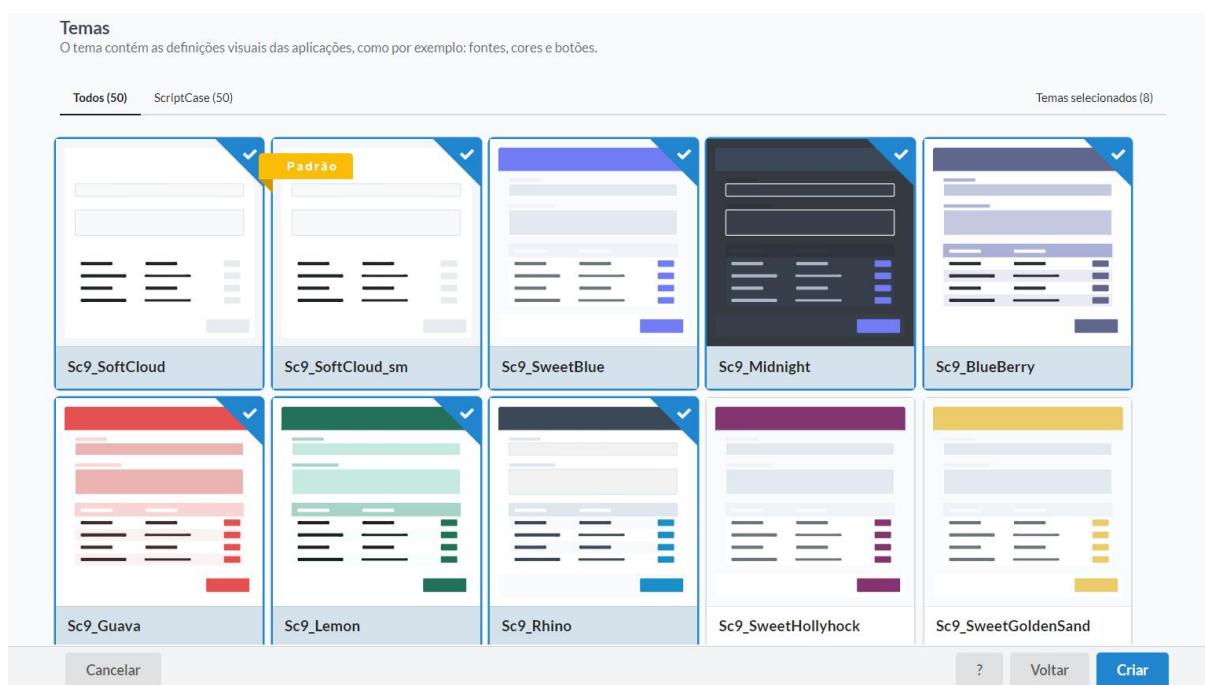
Podemos seleccionar los idiomas de las aplicaciones que Scriptcase generará. Las aplicaciones se pueden crear en más de 56 idiomas y cargar configuraciones regionales y conjuntos de caracteres para más de 100 países.

Language	Regional Settings	Charset	Default	Delete
English	English (United States)	Unicode (UTF-8)	<input checked="" type="radio"/>	

"[hemos seleccionado el portugués como el idioma predeterminado y agregado el inglés como un idioma extra en caso de que sea necesario mostrar un ejemplo de traducción.]"

#### Paso 4 - Tema

En el último paso de la creación del proyecto, podemos elegir algunos de los temas que estarán disponibles para el desarrollo y definir el tema predeterminado para nuestro proyecto. Podemos utilizar los temas proporcionados por Scriptcase para definir el diseño. Scriptcase trabaja con CSS y HTML y cuenta con editores donde puedes editar o crear temas existentes.

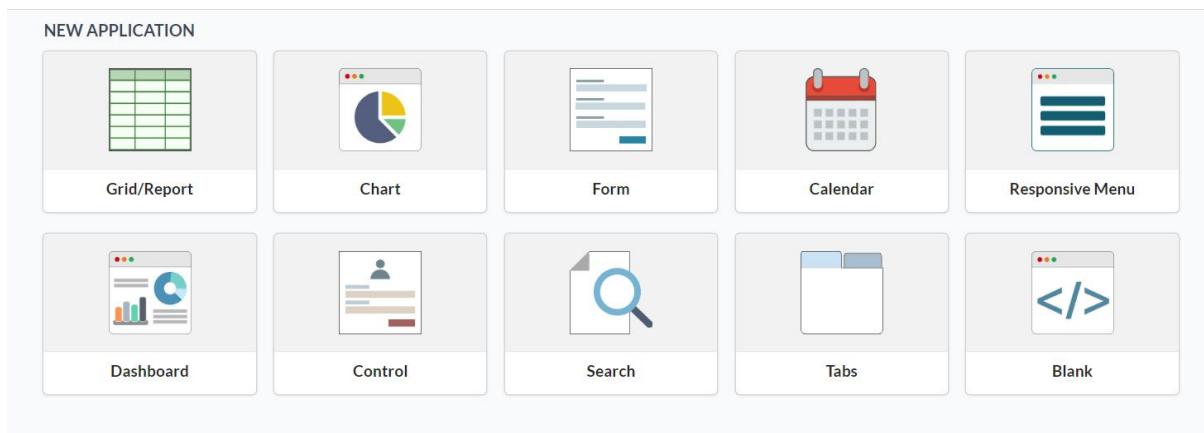


"[Siempre utiliza el tema predeterminado de Scriptcase; no lo cambies. Agrega uno más para mostrar que puedes cambiarlo dinámicamente dentro del proyecto. Si eres un cliente grande que tiene un color estándar, puedes buscar entre los temas más recientes uno que coincida con los colores de la empresa del cliente.]"

#### Descripción General de Aplicaciones

#### Visión rápida de las aplicaciones

[explicaremos brevemente qué significa cada una de las aplicaciones.]"



Aprovechando que estamos en la pantalla de creación de aplicaciones, explicaré brevemente qué es cada aplicación:

**GRID** - Permite visualizar y consultar datos con funciones avanzadas como filtros dinámicos, exportación a varios formatos (PDF, Excel, CSV, JSON) y generación de informes con resúmenes, gráficos y pivotes.

**CHARTS** - Presenta datos en múltiples formatos de gráficos, como barras, líneas y pasteles, generados dinámicamente a partir de consultas SQL personalizables. Ofrece una visualización de datos sencilla y flexible, lo que permite un análisis más intuitivo e interactivo.

**FORMS** - Aplicación CRUD por sus siglas en inglés (Crear, Leer, Actualizar, Eliminar) para la gestión y manipulación de datos en tiempo real, permitiendo la edición de registros de forma individual, en masa (rejillas editables) o secuencialmente (formulario de varios pasos).

**CALENDAR** - Creación de un calendario con una API nativa y gratuita, facilitando un horario visual de eventos con la opción de sincronizar con Google Calendar. Ideal para organizar citas y gestionar eventos de manera práctica e integrada.

**MENU** - Crea menús jerárquicos que facilitan el acceso a diversas aplicaciones del sistema, organizando la navegación de manera intuitiva. Es completamente responsive y se adapta a cualquier dispositivo, ofreciendo una experiencia fluida y eficiente.

**DASHBOARD** - Permite la creación de tableros con múltiples widgets dinámicos, proporcionando una vista consolidada e interactiva de varias aplicaciones en un solo panel. Es ideal para monitorear y gestionar información de manera central y en tiempo real.

**CONTROL** - Desarrollado para crear pantallas de control específicas, como inicio de sesión, validación de usuarios o formularios independientes de una base de datos. Es ideal para implementar interfaces seguras y personalizadas sin vinculación directa a la base de datos.

**SEARCH** - Una aplicación que crea filtros personalizados para optimizar la búsqueda de datos en otras aplicaciones, especialmente en formularios y consultas.

**TABS** - Permite agrupar múltiples aplicaciones en una única interfaz organizada por pestañas, facilitando la navegación entre informes, gráficos y otras aplicaciones.

**BLANK** - Ofrece una plataforma de desarrollo completamente flexible, permitiendo la total libertad para insertar y ejecutar código personalizado. Con ella, puedes crear funcionalidades únicas, integrar APIs externas, manipular datos avanzados y aplicar lógica personalizada sin limitaciones, maximizando el potencial del desarrollo web.

Nuestra demostración se centrará en las aplicaciones de grid, formulario y menú. Mostraremos cómo crear un sistema en minutos utilizando la interfaz de desarrollo de Scriptcase.

Empecemos creando una aplicación de Grid.

## Aplicación de Grid

[crea una aplicación de Grid con la tabla “comparación”, incluyendo el formulario]

Podemos agregar una o más tablas al crear la consulta. Scriptcase genera automáticamente el comando SQL. Sin embargo, el desarrollador puede agregar comandos personalizados o utilizar nuestro Generador SQL.

Seleccionemos nuestra tabla de registro de ventas para los ejemplos.

The screenshot shows the 'GRID/REPORT' configuration window. In the 'APPLICATION DATA' tab, the 'Connection' is set to 'sc\_conn\_NewDemo' and the 'Name' is 'grid\_comparison'. Under 'Table', 'comparison' is selected. In the 'Fields' section, '10 selected' fields are chosen. The 'SQL Select Statement' pane displays the generated SQL query:

```
SELECT
    seq,
    TypeClient,
    Continent,
    Country,
    Orderdate,
    Category,
    Product,
    Qty,
    PriceUnit,
    TotalPrice
FROM
    comparison
```

At the bottom, there are two checked checkboxes: 'Create also a Form to edit the Grid.' and 'Run application after creation'. The 'Form name for editing' field is set to 'form\_comparison'.

La aplicación de Grid es la más robusta en Scriptcase y se puede utilizar de varias maneras. Hoy, en nuestro ejemplo, utilizaremos el Grid para desarrollar un informe que visualice las ventas durante un determinado período.

La aplicación de Grid comprende cinco módulos: filtro (búsqueda avanzada), grid, detalle, resumen y gráfico. Según las necesidades de desarrollo, estos módulos pueden usarse juntos o de manera independiente.

[Después de crear el Grid, ejecuta y explica bien la consulta generada automáticamente]

Cuando hacemos clic en el botón “EJECUTAR”, Scriptcase crea las carpetas en el directorio y muestra una interfaz lista con un Grid según la tabla elegida. La aplicación se realiza de acuerdo con los valores estándar definidos por nuestro desarrollo, pero también se puede personalizar.

Una vez publicada, la aplicación generada se ejecuta en un enlace independiente de Scriptcase y puede ser accesible desde cualquier navegador. Las aplicaciones no necesitan Scriptcase; son solo códigos PHP y HTML.

En este Grid que fue generado por Scriptcase, podemos ver varias opciones que se añadieron automáticamente según los valores predeterminados y el tema elegido.

[Muestra dentro de la aplicación generada: búsqueda rápida, búsqueda avanzada, columnas, ordenación, exportación, botones de formulario, navegación.]

LIST OF COMPARISON							10/16/2024
		Type Client	Continent	Country	Order Date	Category	
...	1	Natural Person	North America	United States	05/08/2013	2.1 Books and Stationery	
...	2	Legal entity	Europe	United Kingdom	11/22/2022	2.1 Books and Stationery	
...	3	Natural Person	Europe	Spain	01/04/2013	2.1 Books and Stationery	
...	4	Natural Person	North America	United States	01/07/2013	2.1 Books and Stationery	
...	5	Natural Person	Europe	Switzerland	01/08/2013	2.1 Books and Stationery	
...	6	Natural Person	Asia	United Arab Emirates	01/10/2013	2.1 Books and Stationery	
...	7	Legal entity	South America	Peru	01/12/2013	2.1 Books and Stationery	
...	8	Natural Person	Asia	Indonesia	01/13/2013	2.1 Books and Stationery	
...	9	Natural Person	North America	Panama	01/15/2013	2.1 Books and Stationery	
...	10	Natural Person	Europe	France	01/16/2013	2.1 Books and Stationery	
Go to	1	View	10 ▾				
[1 to 10 of 3273]							

[Edita un registro y muestra el formulario también; presenta los botones y muestra una validación (fecha si se está editando o clave primaria si se está agregando), y habla también sobre las notificaciones automáticas.]

Scriptcase crea, junto con la consulta, una aplicación de formulario completa con todas las funcionalidades de inclusión, edición y eliminación, incluidas las validaciones. Scriptcase lee los campos de la tabla y los organiza según su tipo de dato. Veamos un poco más sobre los formularios durante nuestra demostración.

UPDATE COMPARISON

10/16/2024

[+ Add New](#) [Save](#) [Delete](#) [Back](#)

Seq *	1
Type Client	Natural Person
Continent	North America
Country	United States
Order Date *	05/08/2013 <input type="button" value="MM/DD/YYYY"/>
Category	2.1 Books and Stationery
Product	PageTurner Bookshelf Organizer
Qty	1
Price Unit	209.00
Total Price	209.00

\* Please fill in the required fields

Veamos algunas opciones en el Grid para demostrar las opciones de filtrado e informes. Activemos los módulos de Resumen y Gráfico. Para esto, necesitamos crear agrupaciones, que Scriptcase llama "Group By".

Podemos tener Grupos fijos (definidos al 100% por el desarrollador) o grupos dinámicos (que pueden ser manipulados directamente por el usuario final dentro de la aplicación generada).

[Crear un grupo fijo por Continente {eje x}, fecha - año y totales: TotalPrice (suma). Ejecutar la aplicación y mostrar cómo quedó, presentar el Grid y el resumen.]

The screenshot shows the 'Group By' configuration screen in Scriptcase. At the top, there's a header with a 'Group By' button and a question mark icon. Below it, a search bar has 'Name continent' and 'Label Continent' entered. The main area is divided into four sections:

- GRID FIELDS:** A list of fields including seq, TypeClient, Continent, Country, OrderDate, Category, Product, Qty, PriceUnit, TotalPrice, and Record Count.
- GROUP BY FIELDS:** A panel where 'Continent' is set as the X axis and 'OrderDate' is set as the Y axis, both filtered by 'Year'.
- GRID TOTALS:** An empty panel for defining grid totals.
- SUMMARY TOTALS:** A panel where 'TotalPrice' is selected with a sum aggregation type.

Ahora que hemos creado nuestro primer grupo, notamos que Scriptcase ha habilitado un nuevo botón dentro del Grid: el botón de Resumen. Podemos ver los datos en esta pantalla de manera sintética, creando así diferentes informes.

The screenshot shows a 'LIST OF COMPARISON' grid in Scriptcase. The top navigation bar includes 'Quick search', 'Columns', 'Sorting', 'Export', 'Advanced Search' (which is highlighted), 'Add New', 'Summary' (which is highlighted with a yellow bar), and 'Exit'. The main content area displays a grid of data with the following columns: Seq, Type Client, Continent, Country, Order Date, and Category. The data shows various clients from Africa (Natural Person and Legal entity) across different countries like Algeria, South Africa, Morocco, and Uganda, with order dates ranging from 2013-01-20 to 2013-09-26. The grid also includes a summary row for each continent and year.

	Seq	Type Client	Continent	Country	Order Date	Category
...	55	Natural Person	Africa	Algeria	01/20/2013	1.1 Eletronics
...	502	Natural Person	Africa	South Africa	03/10/2013	1.1 Eletronics
...	82	Legal entity	Africa	South Africa	03/12/2013	2.1 Books and Stationery
...	84	Natural Person	Africa	Morocco	03/17/2013	2.1 Books and Stationery
...	85	Natural Person	Africa	South Africa	03/18/2013	2.1 Books and Stationery
...	144	Legal entity	Africa	South Africa	04/10/2013	2.1 Books and Stationery
...	507	Natural Person	Africa	Tunisia	05/04/2013	1.1 Eletronics
...	508	Legal entity	Africa	South Africa	05/16/2013	1.1 Eletronics
...	398	Legal entity	Africa	Uganda	08/27/2013	1.1 Eletronics
...	151	Legal entity	Africa	Sierra Leone	09/26/2013	2.1 Books and Stationery

At the bottom, there are navigation buttons for 'Go to', 'View', '10', and page numbers 1 to 5, along with a total count of '1 to 10 of 3273'.

SUMMARY OF COMPARISON								16/10/2024
	Year of Order Date	Africa	Asia	Europe	North America	Oceania	South America	Total
		Total Price (Sum)						
1	2013	14,117.16	35,315.02	106,392.50	44,194.25	3,817.83	58,039.92	261,876.68
2	2014	38,777.16	69,450.56	118,964.19	64,712.89	261.75	43,940.52	336,107.07
3	2015	26,907.85	63,459.99	109,356.03	44,688.65	1,458.31	73,930.26	319,801.09
4	2016	6,777.26	8,971.06	21,138.62	13,660.87	909.48	11,842.79	63,300.08
5	2017	1,905.38	4,983.99	21,876.54	13,394.77	299.50	29,883.51	72,343.69
6	2018	25,019.69	20,244.32	112,553.03	24,101.91	1,552.12	26,365.65	209,836.72
7	2019	26,199.19	85,751.64	177,615.54	82,449.05	1,673.16	96,696.48	470,385.06
8	2020	64,637.24	104,188.81	209,605.51	141,195.25	1,079.10	101,171.60	621,877.51
9	2021	55,938.09	166,061.07	164,090.46	115,146.50	2,007.65	191,849.91	695,093.68
10	2022	52,269.51	214,872.28	309,718.62	177,682.24	299.70	150,411.21	905,253.56
11	2023	30,341.58	164,013.33	317,419.68	195,064.24	5,977.80	106,059.87	818,876.50
Grand Summary		342,890.11	937,312.07	1,668,730.72	916,290.62	19,336.40	890,191.72	4,774,751.64

Este grupo es una sugerencia; también puedes crearlo por país/año y con otros totales, pero debes estar atento al resultado final de la aplicación y siempre planificar lo que se mostrará para evitar errores frente al cliente.

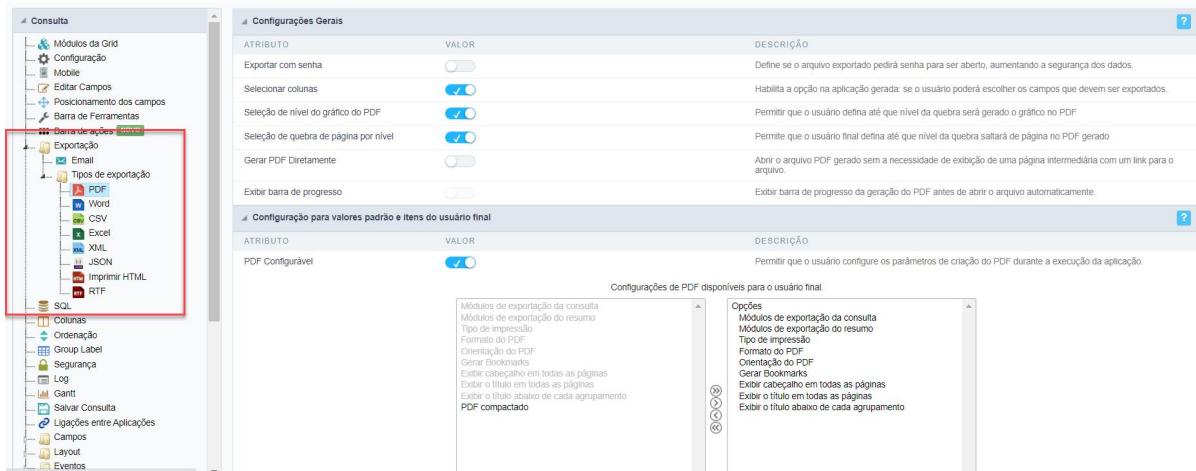
El Grupo activa el módulo de Gráfico además del módulo de Resumen. Tenemos una aplicación más completa dedicada a los Gráficos que conoceremos en unos momentos, pero ya podemos ver el módulo de gráficos integrado en el resumen.

[abrir gráfico total para mostrar rápidamente]

Además de ver los informes en pantalla, podemos exportarlos a diferentes formatos, guardarlos y compartirlos por correo electrónico. Scriptcase se integra con APIs externas para realizar este trabajo de manera rápida.

[regresar al Grid y exportar a PDF. Mostrar el informe exportado. Luego, volver al entorno de desarrollo y aprovechar para comentar sobre las opciones dentro de exportación: una demostración rápida de cómo configurar la exportación a PDF, enviar por correo electrónico con SMTP y APIs (Amazon y Mandril)]

Podemos exportar a diferentes formatos, personalizar la configuración de exportación, guardar y configurar un servidor de correo electrónico para enviar los informes exportados por correo electrónico.



Además de las opciones de exportación y compartición, puedes guardar los informes creados en el Grid.

### Personalización e Integración:

Demuestra cómo la herramienta permite ajustes rápidos y flexibles.

Ahora, destacaré las diferentes opciones de filtrado disponibles en las aplicaciones de grid de Scriptcase. Estas incluyen Búsqueda Refinada, Búsqueda Rápida, Búsqueda Avanzada, el Generador de Filtros y Filtrar desde el Resumen. Cada una ofrece una forma única de filtrar y organizar tus datos rápidamente.

Si bien todas estas opciones son robustas, hoy me centraré en dos herramientas de filtrado avanzadas: Búsqueda Avanzada y el Generador de Filtros. Estas son ideales cuando necesitas opciones de filtrado más complejas y personalizables.

Comencemos con la Búsqueda Avanzada. Esta función te brinda un control detallado sobre tus datos. Puedes combinar múltiples campos y aplicar diversas condiciones.

**INITIAL MODULE**

Select the Grid module that will be displayed when running the application:

- Search
- Grid
- Summary
- Chart
- Print
- PDF
- Word
- Excel
- RTF
- XML
- JSON
- CSV

**APPLICATION MODULES**

Select the modules that will be part of the Grid and set its parameters:

Module Icon	Module Name	Status
	Search	<input checked="" type="checkbox"/>
	Grid	<input checked="" type="checkbox"/>
	Detail	<input checked="" type="checkbox"/>
	Summary	<input checked="" type="checkbox"/>
	Chart	<input checked="" type="checkbox"/>

Filter module: Grid

Use Iframe: No

Hide grid header: No

Show Results: Yes

Iframe Height: 1500

Search Modal: No

Search Modal Height: 0

Search Modal Width: 0

Table Width: 0

Table Width Unit: Automatic

[configura la búsqueda como un módulo inicial y ejecútala para presentarla.]

**SEARCH OF COMPARISON** 10/22/2024

<b>Seq</b>	Greater than	<input type="text"/>
<b>Type Client</b>	Contains	<input type="text"/>
<b>Continent</b>	Contains	North America
<b>Country</b>	Contains	<input type="text"/>

**Buttons:**

- Search
- Reset
- Save Filter
- Exit

Buscaré por continente, "América del Norte". Luego, podremos ver solo los registros de este continente, los datos filtrados y el continente elegido resaltado en rojo.

LIST OF COMPARISON 10/22/2024

Comparison List						
Actions		Search & Filter		List Options		
Quick search	<input type="button" value="Search"/>	Columns	Sorting	Export	Summary	Back
<input type="button" value="Continent: Contains 'North America'"/> <input type="button" value="+ Add filter"/>		<input type="button" value="Print"/> <input type="button" value="Delete"/>				
<b>Continent =&gt; North America</b>						
<b>Year of Order Date =&gt; 2013</b>						
Seq	Type Client	Continent	Country	Order Date	Category	
...	21	Legal entity	North America	Canada	01/01/2013	2.3 Beauty and Personal Care
...	26	public company	North America	United States	01/02/2013	1.1 Eletronics
...	52	Natural Person	North America	Canada	01/05/2013	1.1 Eletronics
...	4	Natural Person	North America	United States	01/07/2013	2.1 Books and Stationery
...	22	Legal entity	North America	Guatemala	01/11/2013	2.3 Beauty and Personal Care
...	9	Natural Person	North America	Panama	01/15/2013	2.1 Books and Stationery
...	11	Legal entity	North America	Mexico	01/17/2013	2.1 Books and Stationery
...	12	Natural Person	North America	United States	01/18/2013	2.1 Books and Stationery
...	13	Natural Person	North America	United States	01/21/2013	2.1 Books and Stationery
...	14	Natural Person	North America	United States	01/22/2013	2.1 Books and Stationery

Go to  View  < < 1 2 3 4 5 > > [1 to 10 of 736]

Puedo cambiar el continente utilizando la etiqueta o agregar más campos a la búsqueda. Sin embargo, no puedo repetir los campos porque este tipo de filtro no me permite cambiar el operador. ¡Sin embargo, Scriptcase ofrece una opción aún más avanzada: el Generador de Filtros!

El Generador de Filtros lleva la personalización aún más lejos. Te permite crear filtros avanzados combinando múltiples condiciones utilizando operadores AND/OR. Esta flexibilidad te permite crear filtros complejos que puedes guardar y reutilizar. Con estas opciones de filtrado avanzadas, Scriptcase facilita la personalización de las vistas de datos para cualquier necesidad, desde las más simples hasta las más complejas.

[Habilitar el generador de carpetas seleccionando los campos.]

The screenshot shows the 'Filter Builder Fields' interface. On the left, the 'Group By' section is expanded, showing various group types like 'Dynamic Group By', 'Static Group by', and 'New Group By'. A red box highlights the 'Filter Builder' section under 'Dynamic Filter'. The main area displays a table titled 'Filter Builder Fields' with columns for ATTRIBUTE, VALUE, and DESCRIPTION. The 'DESCRIPTION' column contains the instruction 'Select the fields that will be part of the Filter Builder.' Below the table is a search bar and two lists of fields: 'seq', 'TypeClient', 'Continent', 'Country', 'OrderDate', 'Category', 'Product', 'Qty', 'PriceUnit', 'TotalPrice' on the left, and 'grid\_comparison', 'seq', 'TypeClient', 'Continent', 'Country', 'OrderDate', 'Category', 'Product', 'Qty', 'PriceUnit' on the right. Buttons for moving fields between lists are present.

[Ejecutar y mostrar un ejemplo utilizando el generador de filtros.]

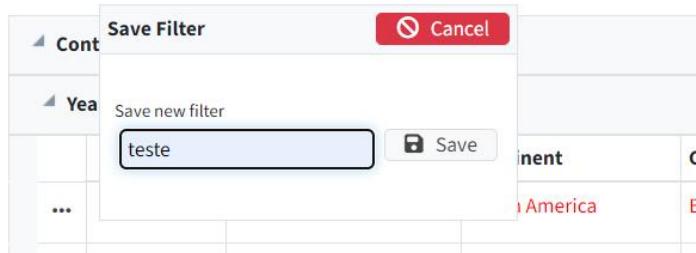
The screenshot shows the 'LIST OF COMPARISON' page from 10/22/2024. At the top, there are various navigation and filtering options. The main area is titled 'Filter Builder' and shows a complex logical expression being built. The expression consists of two main clauses separated by 'OR'. The first clause is 'And' followed by 'Country Contains Brazil' and 'Order Date Equal 2022'. The second clause is 'And' followed by 'Country Contains Argentina' and 'Order Date Equal 2022'. Below the builder, the resulting SQL query is displayed: `((Country Contains 'Brazil' OR Order Date: Year Equal '2022') OR (Country Contains 'Argentina' OR Order Date: Year Equal '2022'))`. At the bottom, there are buttons for 'Apply', 'Clear', 'Cancel', and 'Remove'. A note at the bottom indicates 'Continent => South America'.

[Destacar las opciones avanzadas y la posibilidad de guardar y crear un filtro complejo]

Puedo trabajar con anidamientos y campos dentro de cada anidamiento de una manera más avanzada. Puedo crear múltiples niveles de alineación y trabajar con condiciones. Puedo cambiarlas dinámicamente, lo que me permite realizar búsquedas más avanzadas. Por ejemplo, puedo incluir dos continentes. Solo necesitaría agregar dos campos para "continente" y mostrar ambos, como "Continente Americano" y "Continente Sudamericano". Si utilizo el operador AND, buscará una fila que contenga ambos, lo cual no existe, así que necesitaré cambiar a OR. Esto mostrará uno u otro. En esta alineación, trabajaré en condiciones que puedo cambiar dinámicamente y usar el mismo campo más de una vez para mejorar mis capacidades de búsqueda.

LIST OF COMPARISON							10/22/2024					
Quick search		Columns	Sorting	Export	Filter Builder	Summary	Back					
		Continent: Contains 'South America'					+ Add filter					
<b>Filter:</b> ((Country Contains 'Brazil' OR Order Date: Year Equal '2022') OR (Country Contains 'Argentina' OR Order Date: Year Equal '2022'))												
<b>Continent =&gt; South America</b>												
<b>Year of Order Date =&gt; 2013</b>												
	Seq	Type Client	Continent	Country	Order Date	Category						
...	395	Natural Person	South America	Brazil	02/28/2013	1.1 Eletronics						
...	143	Legal entity	South America	Brazil	03/28/2013	2.1 Books and Stationery						
...	93	Legal entity	South America	Argentina	04/05/2013	2.1 Books and Stationery						
...	111	Legal entity	South America	Argentina	06/17/2013	2.1 Books and Stationery						
...	559	Natural Person	South America	Brazil	06/29/2013	1.1 Eletronics						
...	396	Legal entity	South America	Argentina	07/16/2013	1.1 Eletronics						
...	290	Legal entity	South America	Argentina	07/17/2013	1.1 Eletronics						
...	397	Legal entity	South America	Brazil	07/29/2013	1.1 Eletronics						
...	127	Natural Person	South America	Brazil	08/28/2013	2.1 Books and Stationery						
...	476	Natural Person	South America	Brazil	08/30/2013	2.1 Books and Stationery						
Go to	1	View	10				[1 to 10 of 296]					
				<	1 2 3 4 5 >							

Por ejemplo, puedo comparar un período con otro, lo que permite comparaciones avanzadas de fechas. Puedo habilitar condiciones especiales, como períodos personalizados, utilizando los predefinidos o creando los míos. Trabajaremos en estas opciones dentro de la función de comparación de fechas en el filtro avanzado. Seleccionaré los campos y eliminaré todo excepto el campo de fecha porque nos enfocamos en comparar fechas.



[no olvides mostrar la opción de guardar]

También podemos visualizar los datos gráficamente, mostrando los resultados en la misma pantalla que el resumen. El usuario puede personalizar el tema, el idioma y otros elementos de la interfaz, incluido un menú integrado con los módulos del sistema. Hay módulos de notificación, y el sistema permite la adición de un logo compacto o completo que se mostrará junto a las aplicaciones. Es un sistema flexible donde puedo personalizar el diseño del menú y ajustar las herramientas para adaptarlas a las necesidades del usuario.

SUMÁRIO DE COMPARISON					23/10/2024
	Ano de Order Date	North America	South America	Total	
		↓ Total Price (Soma)	↓ Total Price (Soma)	↓ Total Price (Soma)	
1	2013	44.194,25	58.039,92	102.234,17	
2	2014	64.712,89	43.940,52	108.653,41	
3	2015	44.688,65	73.930,26	118.618,91	
4	2016	13.660,87	11.842,79	25.503,66	
5	2017	13.394,77	29.883,51	43.278,28	
6	2018	24.101,91	26.367,55	50.467,56	
7	2019	82.449,05	96.696,48	179.145,53	
8	2020	141.195,25	101.171,60	242.366,85	
9	2021	115.146,50	191.849,91	306.996,41	
10	2022	177.682,24	150.411,21	328.093,45	
11	2023	195.064,24	106.059,87	301.124,11	
		Total Geral	916.290,62	890.191,72	1.806.482,34

Para finalizar, mostraré una opción dentro del filtro. Funciona tanto para el Generador de Filtros como para el Filtro Avanzado. Vamos a colocarlo directamente en el campo. Estas opciones de campo estarán disponibles para todos los filtros. Entonces, elegiré el campo "Fecha". En este campo "Fecha", utilizaremos una opción para comparar fechas. En otras palabras, quiero comparar un período con otro. Esto traerá la opción de "Comparación de Fechas", y aquí activaré las opciones de condición única, donde puedo aplicar condiciones personalizadas. Tengo varios períodos preestablecidos disponibles y también puedo crear mis propios períodos. Así que, trabajaremos con estas opciones dentro de la comparación de fechas en mi filtro avanzado, que estamos utilizando actualmente.

The screenshot shows the 'grid\_comparison' project in the Filter Builder. On the left, there's a sidebar with 'Search' expanded, showing fields like seq, TypeClient, Continent, Country, Category, Product, Qty, PriceUnit, TotalPrice, and New Field. The 'OrderDate' field is selected and highlighted with a red box. The main panel displays 'General Settings' for the 'OrderDate' field. It includes a warning message: 'The field "Date comparison" will only work in the Filter Builder if it is not selected in the Advanced Search.' Below this, under 'ATTRIBUTE' and 'DESCRIPTION', there are settings for 'Data type' (set to 'Date comparison'), 'Search Label' (set to 'Order Date'), 'Use same label on the Grid' (checked), 'SQL Type' (set to 'DATE'), and 'Values format' (with 'Regional Settings' and 'View week number' checked). Under 'Special Conditions', 'Select values' is set to 'Year' and 'Current year to date' is checked.

Entonces seleccionaré los campos. En lugar de agregar algunos campos de la consulta, los eliminaré y mantendré solo este campo de "Fecha" porque nos enfocaremos en la comparación de fechas dentro de este filtro. Bien, así que lo ejecutemos. Ahora tengo la comparación de fechas, y puedo seleccionar el período. Podemos trabajar con la opción de comparar años. Por ejemplo, elegiré el año pasado y lo compararemos con el mismo período del año anterior. Esto nos permite comparar, trayendo la consulta junto con la comparación.

The screenshot shows the 'grid\_comparison' project in the Filter Builder. On the left, there's a sidebar with 'Search' expanded, showing fields like Fields, Layout, Events, Ajax Events, Buttons, Detail, Nested Grid, Sorting Rules, Refined Search, and Totals. Under 'Advanced Search', 'Select fields' is selected and highlighted with a red box. The main panel displays a 'Search Fields' interface with a search bar and a list of fields: seq, TypeClient, Continent, Country, OrderDate, Category, Product, Qty, PriceUnit, and TotalPrice. The 'OrderDate' field is selected and highlighted with a yellow box, and is also highlighted with a red box in the list of selected fields on the right. The selected fields are listed in a vertical box on the right, which is also highlighted with a red box.

En el resumen, tendré una visión ordenada de los porcentajes comparando un valor con otro. Aquí, puedo ver tanto por continente como por totales. Esto es lo que realiza la comparación de fechas, y también trae los porcentajes de comparación. Además, también podemos trabajar con un gráfico. Es decir, puedo ingresar al entorno de desarrollo y, dentro del gráfico en el resumen, marcar una opción para que se muestre sin tener que hacer clic para ver el gráfico. Quiero mostrar el gráfico y el resumen en la misma aplicación.

The screenshot shows a search interface titled 'SEARCH OF COMPARISON' dated 10/23/2024. It has two date input fields: 'Order Date' (01/01/2023 - 12/31/2023) and 'Compare' (01/01/2022 - 12/31/2022). Below the dates are four buttons: 'Search' (blue), 'Reset' (white), 'Save Filter' (white), and 'Exit' (red).

The screenshot shows a detailed comparison report for the period between '01/01/2023' and '12/31/2023'. The report includes a header with export, chart options, settings, and navigation buttons. The main table compares sales data for six continents across two years (2022 and 2023) for two different time periods. The table includes columns for Year of Order Date, Order Date, and various Price Unit (Sum) metrics. Variation percentages are also provided for each row. The total values for each year are highlighted in red.

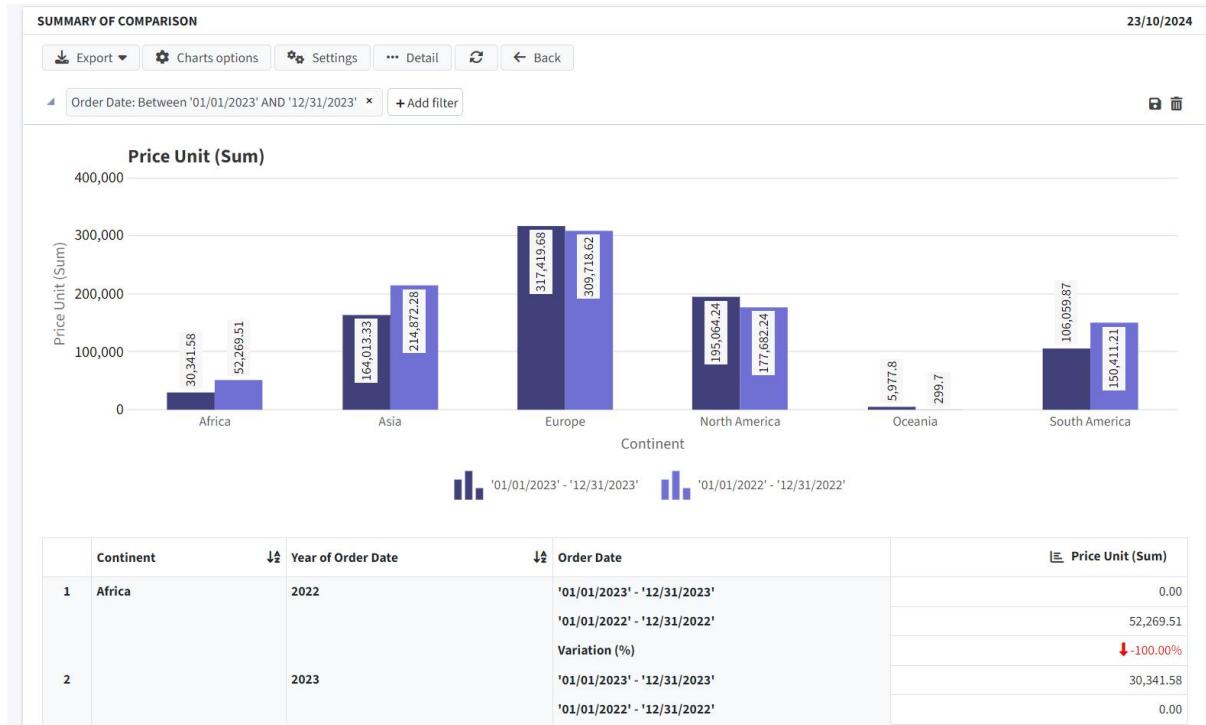
		Africa	Asia	Europe	North America	Oceania	South America	Total
	Year of Order Date	Price Unit (Sum)	Price Unit (Sum)	Price Unit (Sum)				
1	'01/01/2023' - '12/31/2023'	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
	'01/01/2022' - '12/31/2022'	52,269.51	214,872.28	309,718.62	177,682.24	299.70	150,411.21	905,253.56
	Variation (%)	<span style="color:red">↓-100.00%</span>	<span style="color:red">↓-100.00%</span>	<span style="color:red">↓-100.00%</span>				
2	'01/01/2023' - '12/31/2023'	30,341.58	164,013.33	317,419.68	195,064.24	5,977.80	106,059.87	818,876.50
	'01/01/2022' - '12/31/2022'	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
	Variation (%)	-	-	-	-	-	-	-
Grand Summary	'01/01/2023' - '12/31/2023'	30,341.58	164,013.33	317,419.68	195,064.24	5,977.80	106,059.87	818,876.50
	'01/01/2022' - '12/31/2022'	52,269.51	214,872.28	309,718.62	177,682.24	299.70	150,411.21	905,253.56
	Variation (%)	<span style="color:red">↓-41.95%</span>	<span style="color:red">↓-23.66%</span>	<span style="color:green">↑2.48%</span>	<span style="color:green">↑9.78%</span>	<span style="color:green">↑1,894.59%</span>	<span style="color:red">↓-29.48%</span>	<span style="color:red">↓-9.54%</span>

Aquí, el último cambio que haré dentro del agrupamiento es mostrar el continente en el eje Y. De esta manera, podemos hacer un excelente ejemplo. Vamos a comparar una vez más el año anterior con el mismo período. Busquemos, y luego tenemos el gráfico por continente, con la información y el informe detallado, incluidos los porcentajes. Hemos colocado cada continente en la comparación entre los dos años que seleccionamos. Ambos períodos están ahora disponibles, y podemos agregar más campos como queramos. Así es como podemos trabajar un poco con la consulta. Eso es todo por ahora. También podemos crear el mismo gráfico utilizando la misma configuración.

The screenshot shows the configuration interface for a Grid application. It includes:

- Initial Settings** (Left sidebar):
  - INITIAL MODULE**: A radio button group for selecting the initial module.  Search is selected.
  - Other options: Grid, Summary, Chart, Print, PDF, Word, Excel, RTF, XML.
- APPLICATION MODULES** (Main area):
  - Select the modules that will be part of the Grid and set its parameters.
  - Module icons: Search (green gear), Grid (green grid), Detail (blue grid), Summary (purple grid), Chart (grey pie chart).
  - Configuration fields:
    - Filter module**: Set to **Summary**.
    - Use Iframe**: Set to **No**.
    - Hide grid header**: Set to **No**.
    - Show Results**: Set to **Yes**.
    - Iframe Height**: Set to **1500**.
    - Search Modal**: Set to **No**.
    - Search Modal Height**: Set to **0**.
    - Search Modal**: Set to **0**.
- Summary Module Settings** (Bottom section):
  - Settings** (highlighted with a red box):
    - Toolbar
    - Group Label
    - Sorting
    - Limit
    - Charts (highlighted with a red box):
      - Column charts
      - Line charts (totals)
      - Layout
  - Fields**:
    - Dynamic Group By
    - sc\_groupby\_Continent\_Order
  - Layout**
  - Search**:
    - Settings
    - Search Criteria
    - Advanced Search (highlighted with a red box):
      - Settings
      - Select fields
      - Required
      - Toolbar
- Chart Configuration** (Right side):
  - Bar - Value position: Inside.
  - Bar - Dimension: 2D.
  - Bar - Stacking: off.
  - Bar - Series group: Set.
  - Summary chart type**: Both - starting by synthetic.
  - Create link on the chart**: Create link to a child chart.
  - Display Values**: Off.
  - Axis of Chart General Total**: Column.
  - Tooltip Expanded**: On.
  - Adaptive y-axis**: On.
  - Label orientation on the x-axis**: Horizontal.
  - Chart Width**: 1200.
  - Chart Height**: 600.
  - Values sorting**: Off.
  - Display chart above summary**: On.

Tenemos una opción dentro del gráfico para mostrarlo encima del resumen. Se mostrarán tanto el gráfico como el resumen en la misma pantalla. En el módulo inicial, lo configuraré para que, después de aplicar el filtro, vaya directamente al resumen en lugar de mostrar la consulta (como estamos haciendo ahora). En otras palabras, irá directamente a esta aplicación, que, en este caso, es más agradable para mí.



## Aplicación de Gráfico

Te mostraré cómo crear un gráfico simple rápidamente usando la Aplicación de Gráfico de Scriptcase.

### [Crear la aplicación de gráfico]

Puedo crear un gráfico interesante basado en esta tabla utilizando solo la aplicación de gráfico. Funciona de la misma manera que si estuviéramos haciendo un agrupamiento en la consulta. Puedo traer los campos "Continente" y "Fecha", y también puedo agregar otro campo, como "País". También puedo incluir el campo "Precio Total" y trabajar con el mismo campo varias veces, aplicando diferentes métricas y funciones. Por ejemplo, podemos calcular el promedio. Marcaré los campos que se activarán automáticamente en el gráfico.

El gráfico es bastante simple de crear, y hay otras opciones disponibles. También tendremos el generador de filtros para el resumen y el gráfico. Así que, traje mi gráfico aquí, que incluye los continentes, y puedo proporcionar más detalles dentro de cada continente. En esta opción de gráfico de la aplicación de gráfico, tengo el Generador de Gráficos, llamémoslo así. Me permite cambiar los campos y crear el gráfico en tiempo real. Puedo colocar tanto los campos como ajustar los grupos también.

[Elegir los campos Continente, Fecha por año y algunos de Precio Total. Agregar también Precio Total (promedio) sin marcarlo, solo para que esté disponible dentro del gráfico.]

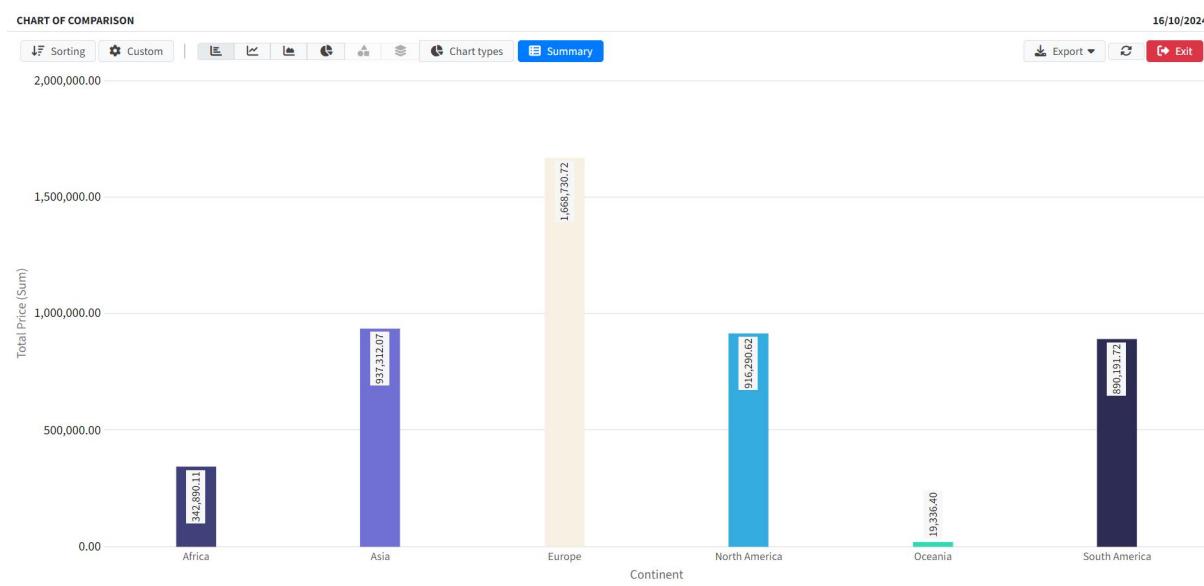
Ahora, configuremos el gráfico. Para las dimensiones, elegiré Continente y Fecha por Año para organizar nuestros datos por región y tiempo. Para las métricas, seleccionaré la Suma de Precio Total para mostrar el precio total por cada continente por año.

Con todo configurado, generaremos el gráfico. Como pueden ver, el gráfico ahora muestra la suma del precio total por cada continente, desglosado por año. Los datos son claros y visualmente fáciles de interpretar, lo que lo hace perfecto para el análisis.

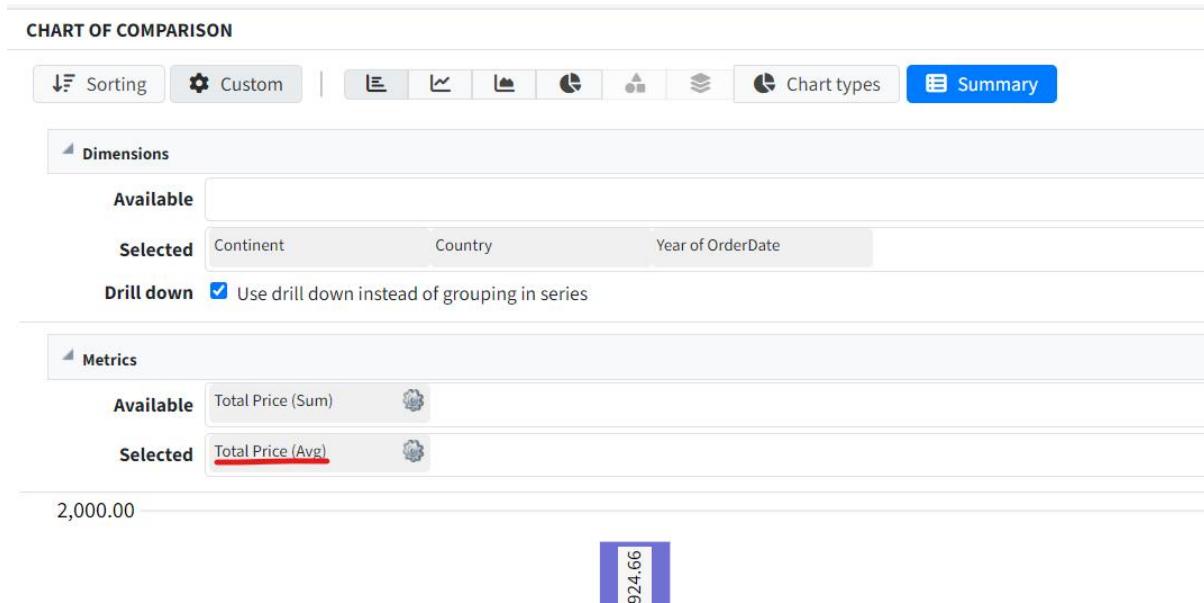
The screenshot shows the 'Chart Settings' interface with the following configurations:

- CHART FIELDS**: Includes fields like # seq, TypeClient, Continent, Country, OrderDate, Category, Product, Qty, PriceUnit, TotalPrice, and Record Count.
- DIMENSIONS ?**: Set to Continent and OrderDate (Year).
- METRICS ?**: Set to TotalPrice (Sum) and TotalPrice (Avg).

[Vista previa del Gráfico]



[Abrir la opción “Personalizado” para mostrar que puedes construir gráficos dinámicamente. Cambiar los campos totales.]



¡Y eso es todo! Creamos un gráfico dinámico e informativo utilizando Scriptcase en solo unos pocos pasos. Puedes personalizarlo aún más, agregar más métricas y ajustar los tipos de gráficos según tus necesidades.

#### [\[Destacando Funciones Adicionales\]](#)

Más allá de esta configuración simple, Scriptcase ofrece muchas posibilidades avanzadas para gráficos. Puedes agregar filtros avanzados para refinar tus datos, personalizar el diseño para que coincida con tu estilo e incluso agregar eventos o disparadores basados en la interacción del usuario. La mejor parte es que todos los gráficos en Scriptcase son impulsados por FusionCharts, una biblioteca premium y de pago que se incluye de forma gratuita con Scriptcase. Esto garantiza que tus gráficos se creen utilizando un motor de alto rendimiento y de calidad profesional.

#### **Aplicación de Menú**

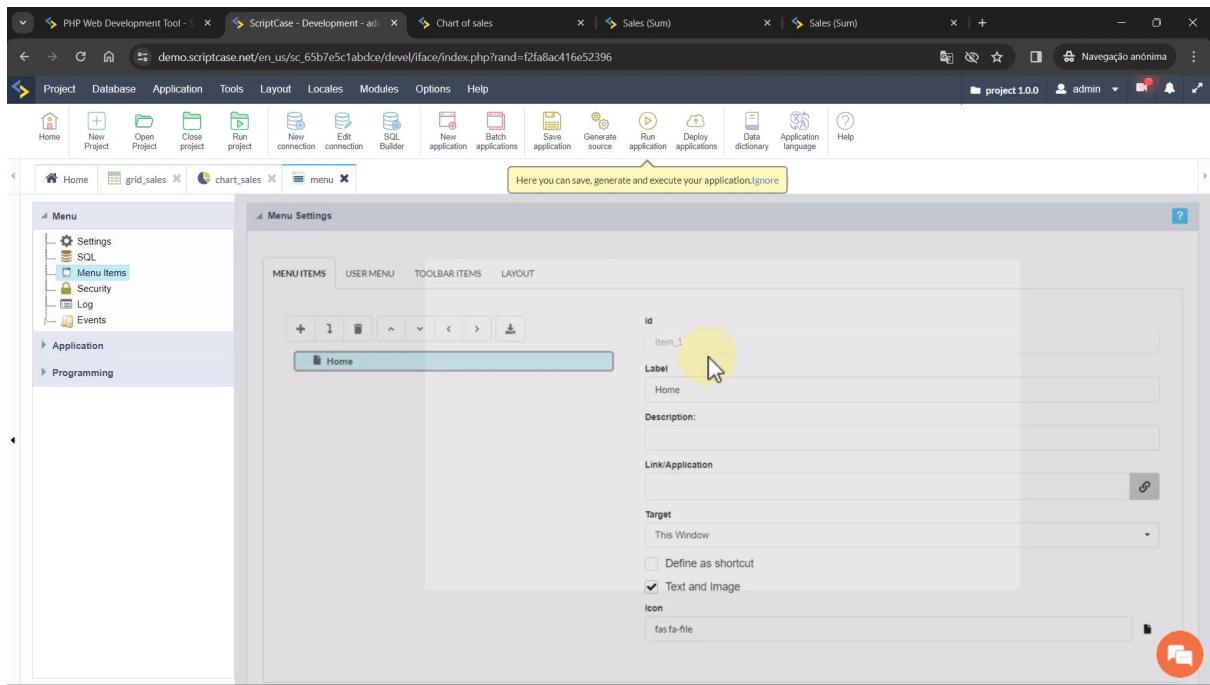
Crearé una aplicación final, una aplicación de menú donde podamos agregar nuestro menú e incluir las aplicaciones que hemos realizado. Así que, vamos a importar nuestras aplicaciones. Hemos creado un gráfico, una cuadrícula y un formulario.

#### [\[Crear un menú y organizar todas las aplicaciones que se han creado.\]](#)

La aplicación de menú es simple de usar: solo selecciona y organiza las aplicaciones que ya has creado. Agregaremos las aplicaciones como elementos del menú, les daremos nombres y asignaremos íconos de Font Awesome para una mejor claridad visual.

#### [\[Agregar las tres aplicaciones y personalizarlas\]](#)

Ahora, agregaré tres aplicaciones al menú y personalizaré sus etiquetas e íconos. Esto hará que la navegación sea más accesible y proporcionará un aspecto más pulido para los usuarios.



Aquí, hemos seleccionado las tres aplicaciones, y más adelante, en el menú de usuario, podemos trabajar con variables para mostrar al usuario que ha iniciado sesión. El sistema también se integrará con otros módulos, como el módulo de seguridad, que se encargará de todo el control de acceso del sistema. Además, hay un módulo de notificaciones, que permite trabajar con notificaciones dentro del sistema.

#### [\[Ejecutando la Aplicación y Probando en Escritorio\]](#)

Tenemos la barra de herramientas, donde puedes habilitar opciones de acceso directo, tema e idioma, lo que permite al usuario final cambiar el tema y el idioma de forma dinámica. Estas opciones también están disponibles para las notificaciones. Al crear una notificación, ya está integrada en el diseño del menú. Ya sea que desees un menú horizontal o vertical, tendrás una barra de herramientas disponible tanto dentro como fuera.

También hay opciones de personalización, donde puedes agregar texto de encabezado, cambiar la fuente del menú y ajustar el esquema de colores. Todo está disponible. También podemos colocar un logotipo, así que seleccionemos un logotipo compacto y completo. Después de ejecutar el menú, verás las aplicaciones mostradas de esta manera. Incluso podemos agregar una aplicación a la pantalla de inicio con una aplicación de fondo ya configurada.

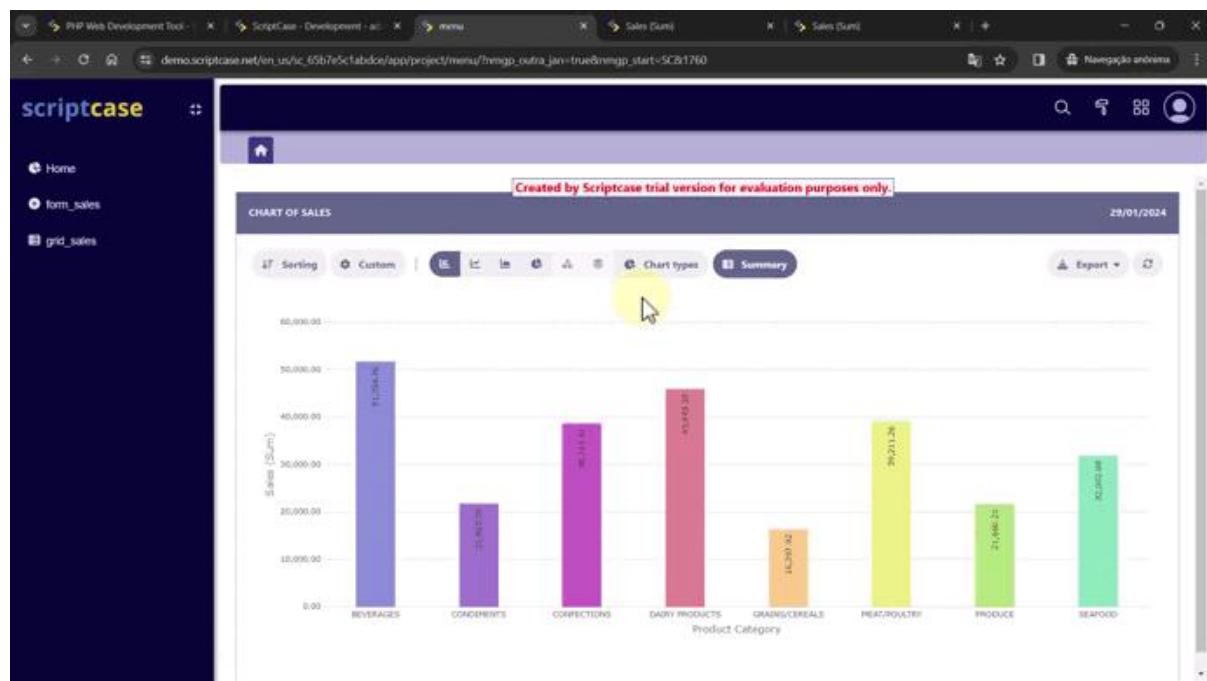
Hemos creado estas aplicaciones hasta ahora, incluyendo nuestro informe con fechas. También podemos llevar el informe directamente aquí. En el menú de usuario, podemos llenarlo con variables del sistema, como opciones de tema e idioma, que cambia automáticamente.

Por ejemplo, cambió los botones en la aplicación de formulario y ajustó la función de búsqueda para la traducción de campos. También tengo una herramienta llamada "diccionario de datos" que me permite traducir todos los mensajes y tablas del sistema.

Ahora vamos a ejecutar la aplicación. Como puedes ver, el menú es responsive y limpio, lo que facilita la navegación entre aplicaciones.

#### [Probando el Menú en Móvil. Inspeccionar el Navegador y Presentar las Aplicaciones]

Finalmente, veamos cómo se comporta este menú en dispositivos móviles. Al inspeccionar el navegador y cambiar a la vista móvil, puedes ver que el menú se adapta perfectamente a pantallas más pequeñas, asegurando una experiencia fluida en cualquier dispositivo.



¡Y eso es todo! Vamos a añadir esta última aplicación para finalizar nuestro proyecto. Hemos creado un menú totalmente responsive y personalizable en Scriptcase que funciona a la perfección tanto en escritorio como en móvil. ¡Gracias por acompañarnos!

Antes de concluir, vale la pena mencionar el poder completo de Scriptcase. Además de lo que hemos cubierto, Scriptcase ofrece herramientas avanzadas como eventos, macros y bibliotecas que te permiten personalizar cada parte de tu aplicación. El Diccionario de Datos te ayuda a centralizar la información de la base de datos, y características como el Sistema de Mensajería y la lista de TAREAS agilizan tu flujo de trabajo. También tienes acceso a la extensa biblioteca de macros de Scriptcase, que simplifica la implementación de tareas complejas con solo unas pocas líneas de código.

## Conclusión

**Resultados prácticos y beneficios:** Presenta el resultado de un proyecto concreto, con datos sobre el ahorro de tiempo y la reducción de costos de desarrollo al usar Scriptcase.

Además, muestra nuestro sitio web y el material disponible en el sitio:

- Ejemplos
- Webinars
- Material gratuito (video, curso, documentación y base de conocimiento)
- Información sobre acceso a soporte de prueba

## Iniciativas

- "¿Crees que este tipo de solución ayudaría a reducir el tiempo que tu equipo dedica al desarrollo?"
- "¿Qué resultados te gustaría lograr al implementar algo similar en tus proyectos?"

---

## Validación de la Solución y Próximos Pasos

"Ahora que has visto cómo Scriptcase puede ayudar, me gustaría saber tu primera impresión. ¿Tiene sentido para lo que tu equipo está buscando?"

## Preguntas para Generar Compromiso

- "Dejando de lado los detalles de contratación, ¿tendría sentido para ti implementar esto en tu equipo? ¿Por qué?"
- "¿Cómo ves que esta solución ayude a tu equipo a alcanzar los objetivos de desarrollo a corto y largo plazo?"
- "Si decidimos avanzar, ¿crees que podría reducir significativamente los desafíos que mencionaste anteriormente?"

## Pregunta sobre los Tomadores de Decisiones

"Entiendo que tú, [Nombre], eres el gerente de TI hoy. ¿Hay alguien más que comparta la gestión del departamento contigo? ¿También sería interesante involucrar a alguien como un director de TI u otro tomador de decisiones, pensando en una sistematización más amplia de Scriptcase en [Empresa]?"

---

## Definiendo los Próximos Pasos - Dos Caminos Posibles

### Camino 1: Reunión de Demostración Práctica

**Objetivo:** Pasar de un interés inicial a un compromiso detallado a través de una reunión de demostración personalizada, preparando el terreno para una decisión.

---

#### 1. Discusión Inicial:

- Contexto: "A partir de lo que hemos discutido, avanzar hacia el siguiente paso parece lógico. Prepararé una propuesta detallada, incluyendo las condiciones de licenciamiento e implementación de Scriptcase."
- Acción: Confirmar el interés del cliente en una reunión específica dedicada a la propuesta o explorar más a fondo con un enfoque más práctico.

#### 2. Reunión de Propuestas:

- Agenda:
  - Revisar las características específicas de Scriptcase y cómo se alinean con las necesidades del cliente.
  - Discutir las opciones de licenciamiento (número de usuarios, módulos incluidos, tipos de suscripción).
  - Presentar detalles de precios basados en los requisitos del cliente.
- Resultado: Apuntar a cerrar un acuerdo o avanzar hacia negociaciones más profundas.

#### 3. Reunión de Demostración Práctica (alternativa o adicional):

- Objetivo: "Si deseas explorar más, podemos organizar una demostración basada en tu proyecto real. Esto permitirá que tu equipo experimente Scriptcase en un entorno realista."
- Preparación: Desarrollar un escenario específico en torno al proyecto del cliente.
- Enfoque de la Demostración:
  - Mostrar las características de Scriptcase en un contexto relevante.
  - Guiar al equipo del cliente a través de una prueba práctica para demostrar la aplicabilidad en el día a día.
- Resultado: Establecer un período de prueba para que el cliente pruebe la plataforma en su entorno con un seguimiento cercano.

#### Acciones Despues de la Reunión:

##### Mismo Día:

- Enviar un enlace de reunión con la agenda confirmada.
- Correo electrónico con la grabación de la reunión, presentación y materiales relevantes.
- Enviar la clave de serie de evaluación (si es necesario) para que el cliente pueda comenzar a probar.

#### **Próximos Pasos:**

- Agregar una agenda detallada y un recordatorio de seguimiento en el CRM (seguimiento de 1 semana).
- Programar y confirmar la próxima reunión para la revisión post-prueba.

#### **Revisión Post-Prueba:**

- **Agenda:** Revisar la experiencia del cliente, abordar preocupaciones y finalizar el proceso de decisión.
- **Resultado:** Apuntar a cerrar el trato o planear los pasos finales hacia un acuerdo.

#### **Si el Cliente Decide No Avanzar:**

- Agregar al cliente en Snov.io para el seguimiento de futuras interacciones.

---

## **Camino 2: Seguimiento solo a través de Correo Electrónico/WhatsApp**

**Objetivo:** Mantener el compromiso con el cliente potencial a través de un enfoque simplificado, permitiéndole explorar Scriptcase a su propio ritmo sin reuniones directas.

---

#### **1. Seguimiento por Correo Electrónico/WhatsApp:**

- Enviar Materiales Clave: Proporcionar al cliente los recursos necesarios para que los revise por su cuenta:
  - Grabación de la reunión.
  - Materiales de demostración (incluidos cualquier escenario personalizado).
  - Documentación y guías relevantes.

#### **2. Enviar Clave de Evaluación (si es necesario):**

- Ofrecer una clave de evaluación para que el cliente pueda comenzar a probar Scriptcase de manera independiente.

#### **3. Programar Seguimiento en el CRM:**

- Acción: Agregar un seguimiento en el sistema CRM para verificar con el cliente (después de una semana o un período especificado).

#### **4. Si el Cliente No Responde o Se Retira:**

- Agregar al cliente en Snov.io para el cuidado y el compromiso futuro.